

Notulen Grote plannen ALV van 13 december 2023

 **Genotuleerd door: Erben Klaver**

**Aanwezig**:

Monty Schebesta

Djoeke van den Bosse

Madieke van Hintum

Vera ?

Tanya Schouten

Jonne Walstra

Anne Balk

Gerbrich Schuurmans

Ward van der Schoot

Marah Seremak

Karim Hajji

Richard Koetschruyter

Yu-lan Dibbits

Jarik Stoutjesdijk

Jordi Nieuwenhuis

Jochem Schrijvers

Diede Yadava

Olivier Heemskerk

Odet Yadava Praeses

Liselore Tap Vice-praeses

Erben Klaver Ab Actis

Thijs Giezen Fiscus

Tomas Benders HSHG

Madelief van Belle Matcom

1. **Opening**

**Odet:** Welkom bij de grote plannen ALV, fijn dat jullie er allemaal zijn. We hebben een boel machtigingen.

# Mededelingen

**Gemachtigden:**

* Floyd van Schaik machtigt Jochem Schrijvers
* Hanne Braun machticht Richard Koetschruyter
* Luc machtigt Liselore Tap
* Iskander Sterck machtigt Tanya Schouten
* Tess Froeling machtigt Jochem Schrijvers
* Casper Seinen machtigt Liselore Tap
* Esther Gijsbers machtigt Monty Schebesta
* Nienke Braas machtigt Tomas Benders
* Lara Hemmelder machtigt Richard Kotsschoevener
* Ties Mens machtigt Diede Yadava
* Mattea Wilhelmsen machtigt Anne balk
* Nils van de Berg machtigt Ward van der Schoot
* Ties Bakker machtigt Thijs Giezen

**Odet**: Deze alv is er omdat er tijdens de wissel is gestemd om 5000 euro naar een groot plan te laten gaan of meerdere, dit is gekomen door een financiële meevaller. 5000 euro is dus het maximum wat we vandaag kunnen uitgeven, minder mag wel. je mag dus op 1 plan stemmen, wat niet op gaat, gaat terug in het eigen vermogen. Deze ALV gaat over de grote plannen, er is wel ruimte voor extra dingen maar niet de focus

Er zijn eisen aan de grote plannen.

De voorwaarde van een plan zijn:

* Een kloppende begroting.
* Het moet binnen een jaar worden uitgevoerd.
* Wanneer van toepassing: De veiligheid moet worden gewaarborgd.

Wanneer er twijfels zijn over deze voorwaardes kunnen we niet stemmen over dit plan.

Dus benadruk dit goed tijdens je presentatie.

**Jochem**: Wat gebeurt er als het terugvloeit in het eigen vermogen?

**Odet**: Dan is er geen reservering, dit is al bij de vorige alv besloten.

**Monty**: Geen plan is ook een mogelijkheid?

**Odet**: Ja, dus stem alleen op een plan als je dat echt wilt.

**Richard**: Hoe werkt de stemming?

**Odet**: Je kan op meerdere plannen stemmen. Er kan maximaal 5000 euro worden uitgegeven. We gaan eerst over alle plannen stemmen en als er dan meerdere plannen worden aangenomen, moeten we nog kijken naar de bedragen of beide kunnen of opnieuw stemmen. Als er 1 plan van 5000 euro is, kan er dus niet nog een plan bij.

# Vaststellen agenda

**Odet**: Er zijn wijzigingen aan de agenda. We willen het 5e plan na de pauze en plan 2 als laatst. opmerkingen?

*Nee*

*De nieuwe agenda wordt unaniem goedgekeurd.*

# Post in/uit

*Geen post in/uit*

# Goedkeuring notulen

*De notulen worden unaniem goedgekeurd.*

# Plan 1: De bus

**Jordi**, **Karim**:

Lieve iedereen, wat goed dat jullie er zijn.

Wij met zijn 5en hebben een plan gemaakt voor deze 5000 euro. We kunnen voor de USAC een bus kopen. We gaan op veel weekendjes met een bus . Het is een financieel aantrekkelijk plan. Waarom een eigen bus? Je bent een dief van je eigen portemonnee als je niet voor dit plan stemt. We betalen veel voor weekendjes. Dat geld is weg naar Goroadtrip. Soms zijn er weersveranderingen of kader zegt af dan zit je nog steeds met de kosten van de bus. Het wordt deel van de identiteit van onze vereniging. Onze bus. We hebben met andere verenigingen gesproken en die zijn vrij positief over het hebben van een auto. We kunnen de bus gebruiken bij: klimweekenden, kerstweek, combiweek, winterchalet, alpencamping of verhuren aan leden. Het zal niet heel duur zijn. En natuurlijk een busboulderkampioenschap.

## Hoe werkt nou een eigen USAC bus:

Er is veel consciëntie over het hebben van een bus. Een benzine busje is het beste. Ook goroadtrip is een dieselbusje. Belastingtechnisch is benzine veel aantrekkelijker. En met de milieuzone is benzine ook veel aantrekkelijker.

Waar laten we hem? We kunnen hem op de Pnyx laten staan.

Wie is er verantwoordelijk? De buscie. Een commissie die verantwoordelijk is voor de bus. De aanschaf en onderhoud regelen wij. Ook sleutelinname/uitgave.

## Qua verzekering:

 Er zijn verschillende mogelijkheden; WA verzekering. Als je dan de prak in rijdt, moet je het zelf betalen. Of een allriskverzekering, dan in de prak krijg je bepaalde waarde terug van de verzekering. Dat is nuttig. We kunnen ook pechhulp afsluiten. We zijn veel in het buitenland. Het is nuttig voor vervangend vervoer of iemand die naar de bus kan komen om het dan te fixen.

Risico’s:

Het is niet alleen financieel een risico maar ook persoonlijk.

Over schade die is gedekt door de verzekering. WA wettelijke aansprakelijkheid andere mensen zijn verantwoordelijk voor schade. Wij willen allrisk. dat heeft eigen risico maar dat wordt gedekt door de weekendprijs. Wanneer er onderhoudskosten moeten worden gemaakt voor als het echt helemaal Total loss gaat, krijgen we het geld terug.

Diefstal is ook verzekerd. Dat hebben we gezocht op internet

## Hoe gaan we de bus dekken:

5000 euro vanuit de USAC en sponsors. Sponsor komt op de bus en op de site. We hebben aan andere verenigen gevraagd hoeveel geld het kost. Er zijn ook commerciële bedrijven waar je een gratis bus kan krijgen als het gesponsord is. Die betalen dan per sponsor 100 euro per jaar. 5000 euro totaal.

En wanneer de bus moet worden afgeschreven: Op het moment dat we 5 jaar de bus hebben gebruikt, hebben we elk jaar geld opzij gezet. Dus ieder jaar dat de bus na 5 jaar wordt gebruikt is het dus eigenlijk gratis.

Dan hebben we voor een 2e bus geen sponsoren meer nodig want we hebben dat geld gespaard.

## Begroting:

Die bestaat uit 2 onderdelen namelijk: aanschaf en jaarlijkse kosten.

Aanschaf: We zijn er uitgekomen dat we voor 10000 euro een bus kunnen fixen. We vinden het belangrijk dat hij op de combiweek zou kunnen dus dan winterbanden. Die hebben we dus ook mee begroot. Rechterkant: 5000 uit grote plan en 5000 euro uit sponsoring. En ik (**Jordi**) draag persoonlijk ook 50 euro in. Dat is hoe we hem gaan financieren.

We hebben uitgezocht dat de verzekering 2300 per jaar kost. De jaarlijkse kosten zijn iets meer dan 7000 euro. Als je dit tegenover wat het huren kost per weekend zet dan heb je na 16X per jaar het eruit ten opzicht van huren bij goroadtrip

Je bent dus jaarlijks 3000 euro goedkoper uit qua vervoer.

Vragen?

**Tanya**: Wat verwachten jullie voor de kosten per weekend per lid?

**Jordi:** Die blijft gelijk.

**Tanya:** Wat is het voordeel per lid dan?

**Jordi**: Per lid niet zoveel maar voor de USAC kost het 3000 euro minder per jaar, dus dat kunnen we uitgeven aan andere dingen.

**Odet**: Ik heb een vraag over ongevallen. Over bepaalde onverwachte kosten. Dus wanneer de bus schade heeft en dus niet mee kan op weekend, moet je nog steeds huren dus dan is er nog een marge qua onverwachte kosten.

**Jordi:** Hebben we niet meegenomen.

**Monty**: Wil je de sponsoring 5000 euro nu? Of wil je 5 jaar lang 1000 euro?

**Jordi**: Nu, allemaal ophalen zodat we nu de bus kunnen kopen en de stickers een paar jaar op laten zitten.

**Monty**: Heb je dan een contract voor 5 jaar? Wat is de restwaarde van de bus na 5 jaar?

**Jordi:** Ja, dan is hij 0 euro waard.

**Monty**: Hoeveel km per jaar?

**Jordi** 28000 km per jaar.

**Liselore**: Normaal kan je een bus na 5 jaar afschrijven, met een eigen bus ben je je onderhandelingspositie bij Goroadtrip kwijt waar we een best goede deal hebben. En sommige weekenden zijn er 2 bussen nodig.

**Yu-lan**: Ze hebben nog steeds per weekend inkomsten voor een enkele bus. We hebben niet meegeteld dat er voor de weekenden 2 busjes meegaan. Dat is dus minder lenen bij Goroadtrip. Maar de helft van de busjes huren was nog steeds rendabel voor hen. We hebben nog steeds voor elk weekend een busje nodig. Dus ik denk niet dat ze dit gaan afstaan.

**Richard**; We huren nog steeds 20x per jaar een busje bij hen.

**Jordi**: Dat zijn best veel weekenden.

**Djoeke**: Wanneer je minder busje huurt is dat niet rendabel waardoor ze het wel gaan verhogen en we wel afhankelijk van hun zijn. Daardoor kan de balans niet meer kloppen en dan is het niet meer rendabel voor een eigen bus.

**Yu-lan**: We achten de kans vrij klein dat het uit balans gaat met Goroadtrip.

**Tomas**: De goroadtrip korting staat niet per se vast.

**Djoeke**; In onze gesprekken duiden ze er open dat onze korting significant is.

**Karim**: Er staat hoeveel het kost op hun website en dat is wat we hebben aangehouden.

**Liselore**: Dus dat het niet duurder is, is een aanname?

**Yu-lan**: Nee, we verwachten het niet.

**Karim**: We hebben geen contract met ze maar we gaan nog steeds 20x per jaar een busje huren.

**Ward**: Je hebt de prijzen gekregen via hun site en niet het contact?

**Karim**: Ik heb het aan de HSHG gevraagd en het is niet zo hele grote korting op de site

**Djoeke**: We krijgen altijd voorrang, we betalen geen eigen risico en geen kilometer vergoeding..

**Monty**: Op hun site staat dat voor 5 dagen is 200 km vrij is. Daarna 92 euro per dag.

**Karim**: Op de Engelse site staan wel weekendprijzen.

**Monty**; Met 10 of 15% korting weg zit je nog steeds binnen je marge.

**Jarik**: We huren nog steeds veel busjes.

**Djoeke**: Omdat we al jaren vaste klanten zijn.

**Odet**: Onze positie is een beetje kwetsbaar, ze waren een klein bedrijf toen ze ons klant kregen en nu hebben ze een goede business waardoor ze ons minder nodig hebben. Er is nu geen conclusie of we die korting verliezen.

**Jochem**: Kunnen we niet dreigen dat we een bus gaan kopen en kunnen we dan niet nog meer korting krijgen?

**Jonne**: wanneer hebben ze door dat we minder busjes huren en wanneer gaan ze daar actief actie in ondernemen?

**Djoeke**: We hebben geen afspraak maar ze kennen onze patronen. Namelijk: kerstweek en reguliere weekenden.

**Karim**: Mijn positie is dat als we weinig gaan huren, dat betekent dat we veel winst maken en anders hebben we die korting niet.

**Jochem**: Is een bus wel haalbaar? Je gaat uit van sponsoring en meteen gebruiken, maar je moet ook alle verzekering nodig hebben. Dat kost wel 15000 euro up front.

**Jarik**: De verzekering is per maand en de wegenbelasting per kwartaal.

**Jochem**: Cashflow kan wel een probleem zijn.

**Jordi**: We hebben een tijdspad. Stel dat hij er in februari is, dan kunnen er in maart al weekendjes weg en dan begint er alweer geld bespaard te worden. De belasting is per kwartaal. Een reservering kan je aan het einde van het jaar doen.

**Jochem**: Kunnen jullie de cashflow laten zien? Qua afschrijving en kosten is er een verschil in kosten en uitgaven is niet hetzelfde.

**Tanya**: Hoe zien jullie dit voor latere jaren, blijft de weekendprijs hetzelfde? Er zijn dadelijk 2 weekenden tegelijkertijd en wordt het dan verdeeld onder de deelnemers?

**Odet**: Dit wordt uitgebalanceerd, je kan ervoor kiezen om de weekendprijs omlaag te doen en niet te sparen.

**Djoeke**: Over sponsoring, Je hebt een ALV nodig om geld goed te keuren. Gaan we stemmen voor goedkeuring van dit plan en dan ook stemmen voor sponsorgeld? Hoe komen jullie aan dit bedrag van de verzekering, het is vrij optimistisch.

**Jordi**: Ik heb zelf wat dingen verzekerd en ik heb het gevraagd aan de verzekeringsmaatschappij. Daarvan heb ik het gemiddelde genomen.

**Monty**: Wat is jullie tijdlijn met sponsoren? Als jullie het niet rondkrijgen?

**Richard**: Dan stroomt het weer terug in de vereniging na een jaar.

**Monty:** Dus een goedkopere bus kan ook?

**Karim**: Daar kunnen we het ook over hebben.

**Monty**: Wat zijn de voorwaarden van een andere bus?

**Jarik**: Die kan niet duurder zijn maar wel goedkoper.

**Yu-lan**: Dat kan bij een sponsor ALV worden besloten.

**Jonne**: Is er qua bestuurder bij een USAC busje of goroadtrip busje verzekeringstechnisch verschil?

**Karim:** Nee.

**Tomas**: Hebben jullie andere verenigingen gevraagd hoe zij het vonden, ik heb gemixte dingen gehoord?

**Richard**: Aeskwaardaart heeft een busje. Ze lenen de bus uit, gebruiken het voor de introductie en kunnen commissies huren.

**Jonne**: Een busje voor een strandtrip heeft wel minder risico dan een busje in de bergen.

**Yu-lan**: Nou ja, voornamelijk ardennen.

**Jochem**: Wat is haalbaarheid qua sponsoring, welke sponsoren? welke andere vereniging kreeg 5000 euro? Dat is veel geld voor een sticker op de bus.

**Jarik**: Domrenner krijgt 5000 per jaar. Voor een logo op de site en bus maar dat ligt aan het bedrijf.

**Odet**: Jullie hebben al sponsoren benaderd en nog geen reactie gekregen.

**Richard:** Door bcc misschien in spam gekomen.

**Jochem:** Wat gebeurt er als we meer sponsoren krijgen?

**Karim**: Dan is er meer geld voor de usac.

**Karim**: De voorwaarde is dat het geld op gaat. Voor sponsoren zoeken we klim bedrijven in Utrecht. Of mensen waar we relaties mee hebben als usac zelf.

**Liselore**: Als de buscie verantwoordelijk is, hoe ga je dat lange termijn garanderen? Qua commissieleden.

**Richard**: Het vullen van een commissie is wel taak van de vice.

**Karim**: Of je verkoopt de bus. Of een nieuw bestuurslid.

**Jochem**: Oke, wat ik nu uit deze discussie haal zijn 3 dingen: sponsoren, cashflow, invloed op relatie met Goroadtrip. Willen we hier een conclusie van maken?

**Odet**: Dat zijn ook de dingen die ik eruit haal. Ik twijfel want sponsoren krijgen is onzeker dus je kan niet garanderen dat er binnen een jaar een bus is.

**Jochem**: Kan je de relatie met Goroadtrip niet op voorbehoudt uitzoeken?

**Odet**: Over de relatie met goroadtrip kan je moeilijk speculeren. Je kan met ze praten. Over cashflow heb ik geen idee. Dat lijkt me aan de commissie dat zij dat kunnen uitbreiden. En het puntje sponsoren. Wanneer we dit instemmen dan stemmen we in dat er naar sponsoren gezocht kan worden zodat er uiteindelijk binnen een jaar een bus kan komen.

**Jordi**: Over cashflow. Dat kunnen we met de fiscus bespreken. Het is een goed punt waar we niet heel concreet over na hebben gedacht.

**Jochem:** 13000 euro in een keer is een grote transactie.

**Jordi**: Niet de hele vereniging wil dit horen, dus misschien geen andere alv.

**Monty**: Een vraag concreet over cashflow: Past het binnen het eigen vermogen van de USAC?

**Thijs**: De contributie is geïnd. Op het moment 12-15000 dus we hebben 32000 ofzo.

**Monty**: Dat is 3000 meer dan je binnenhaalt. En er is nog steeds 7000 euro over.

**Thijs**: Ik weet het banksaldo niet uit mijn hoofd, maar er zijn heel veel debiteuren.

**Djoeke**: Ik snap niet waarom we een oplossing zoeken voor een probleem wat we niet hebben. We betalen Goroadtip veel maar we krijgen er veel van terug. Jullie hebben geen onverwachte kosten. Jullie onderhoudskosten en verzekering zijn te laag ingeschat. Dus je haalt er niet super veel winst uit. Je geeft de vereniging en besturen heel veel meer gedoe. Jullie hebben niet genoeg rekening gehouden met schade. Er komt veel meer werk zonder er echt veel uit te halen.

**Jochem**: Er blijft 3000 per jaar over. Komt er nog een grote plannen ALV wat we gaan doen met die 3000 euro?

**Tomas**: Je zei net iets over de voor de Halv het busje krijgen. We kunnen de sponsoren bij de Halv instemmen, Dus dan moeten de sponsoren voor de Halv geregeld worden.

**Odet**: Ik zou het knap vinden als je voor de Halv sponsoring kan regelen.

**Jochem:** Je hebt toch een jaar?

**Odet**: Het zou ook na de Halv kunnen?

**Yu-lan**: voor de Halv is ons streven.

**Odet**: Er zijn nu best veel dingen besproken, prangende vragen kunnen nog voor de stemming nog. Dus laten we doorgaan met het volgende plan. Bedankt voor het presenteren.

# Plan 3: Gala

**Odet**: Oke, laten we doorgaan. We gaan nu van plan 1 naar plan 3. Plan 3 is het lustrumgala.

**Zaal**: *whooo*

**Odet**: Dit is ter illustratie. *(zie slides)*

**Thijs**: Ga staan.

**Odet**: Nee. Dit is ter inspiratie voor als je je outfit zoekt. Waarom een gala? vorig jaar toch ook niet? Het is niet zomaar een gala. Maar een Lustrumgala, We zijn 95 jaar! Hoe beter te vieren dan open bar, want dat hoort natuurlijk bij een gala. Hoe ziet dat er uit? In dit plaatse voorbeeld 2000 euro naar gala, kan er ook meer of minder, Het is flexibel. Met 2000 euro is het nog maar 23 euro om naar het gala te gaan. Niemand heeft natuurlijk heel veel geld over, en als er alsnog een gala komt (zonder 200 euro) dan wordt het duurder, 43 euro ipv 23 euro!

**Monty**: Ik heb veel vragen maar die komen aan het eind.

**Odet**: Dan maak ik het nog even af. Het moet natuurlijk georganiseerd worden. Het gala zou ipv het usac-lentefeest kunnen zijn, daardoor is de feescie er bij betrokken. Ik of we vanuit het bestuur kunnen ook helpen. Het is ons lustrumjaar.

**Zaal**: *geklets over band*

**Jochem**: Gaat het lustrumgala door als er geen geld heen gaat? Mensen gaan ook wel als het 20, 30 of 40 euro is.

**Odet**: Weet ik niet. Ik zou wel schikken als het bedrag over 40 euro is. Daarvoor ga je niet bij de usac.

**Monty**: 20 per ticket met 2250 is 97 mensen, realistisch aantal?

**Odet**: We verwachten 100 mensen.

**Monty**: Op de dies waren er twee keer zo veel.

**Odet**: Dat kwam ook door het NSKB. 100 is wel een realistisch aantal.

**Thijs:** Hoeveel waren er het vorige lentefeest?

**Odet**: 70-80.

**Anne**: Moeten we hier als lustrumcommissie mee helpen, Daar is in het begin van het jaar over vergaderd. Toen hadden we te weinig geld. Wij hebben het wel druk en dus eigenlijk geen tijd.

**Odet**: Jullie Moeten niks. Maar als jullie het leuk zouden vinden.

**Karim**: Hadden jullie een plan voor gala?

**Anne**: Nee want er was te weinig geld. De 400 vanuit ons waar gaat die heen?

**Odet**: Dat is de usac subsidie die je ziet staan. 400 euro voor het hele lustrum en wij willen ook graag iets organiseren dus als het niet dit is gaan we iets anders organiseren.

**Monty**: Komt er een Almanak?

**Odet**: Ja, misschien.

**Richard**: Door wie wordt dit georganiseerd?

**Erben**: De feescie.

**Monty**: De kosten van open bar zijn 65 euro bij de NSAC. Heb je al locaties op het oog?

**Odet**: Nee en dat is gebaseerd op het NSAC gala.

**Jochem**: Dat was ook op een boot, dus extra duur.

**Monty**: Bij een ander gala heb ik een offerte gezien waar zaalhuur 1500 euro was. Voor rond de 100-80 mensen. Een open bar kostte 30-50 euro per persoon. Dus er is wel speling bij de locatie.

**Marah**: Als het plan niet doorgaat, kan er nog steeds een gala komen? Of is dit plan alleen voor een goedkoper gala?

**Odet**: Ja dat klopt. We willen het toegankelijk maken.

**Jarik**: Er komen meer mensen als er meer geld heen gaat.

**Odet**: 100 mensen is een inschatting. Aanvankelijk van de locatie zou dat meer kunnen zijn. Het is moeilijk animo in te schatten.

**Monty**: Je hebt op onvoorzien niet begroot. Dus het kan duurder zijn dan je denkt. Waar ga je dat van betalen?

**Odet**: Goed punt, dat had ik erbij moeten zetten. Dan zou de ticketprijs omhoog gaan.

**Jordi**: Leuk plan, maar dit is wel gebaseerd op iets van 3 jaar geleden. De drank ook. Daar moet ook over worden geïnformeerd. Dit staat los van de subsidie die de usac gaat toekennen.

**Liselore**: Drie van ons hebben ervaring het met de feescie; locaties en feesten zijn niet compleet onbekend.

**Jordi**: Ja maar een bar afhuren voor een openbar is wel wat anders.

**Odet**: Het kan goedkoper.

**Ward**; Is er niet normaal ook geld voor het lentefeest inbegroot?

**Odet**: Ja, er mist 100 euro.

**Monty**: Waar stemmen we concreet op? 2000 euro van 5000 euro naar het gala maar de ticketprijs is nog onduidelijk?

**Jarik**: Het is een eenmalige gebeurtenis. Dat vind ik jammer.

**Odet**: Dat is wel waar de grote plannen Alv voor is. De begroting had secuurder gekund. Maar ik vind het gewoon gezellig.

# Plan 4: Alpencamping

**Liselore**: Mijn plan is wat simpeler. De alpencamping is al jaren, de begroting is wat simpeler en gebaseerd op vorig jaar. Ik wil dat er 2000 euro meer usac subsidie heen gaat. Dan wordt een hele week dus 25 euro goedkoper en per dag 3 euro goedkoper. Vorig jaar is de alpencamping duurder uitgevallen en dus minder toegankelijk, maar wij willen meer toegankelijkheid.

**Richard**: De toegankelijkheid is maar 1 jaar? Maar jaar daarna weer duurder?

**Liselore**: Dat zou kunnen maar kan volgende jaren ook aangepast worden.

**Richard**: Kosten van kamperen zijn maar een deel van de kosten. Dus zoveel goedkoper wordt het niet. Zou het zoveel mensen bewegen om te gaan?

**Liselore**: De 2000 euro staat niet vast. Daar kunnen we wel voor stemmen.

**Yu-lan**: De alpencamping is wel de meest toegankelijke activiteit. De afgelopen 2 jaar kwamen er rond de 90 mensen. Dat is super veel. Wij hebben er met ons bestuur ook problemen mee ondervonden. Heb je daar over nagedacht? Veel campings hebben niet zoveel plek. En het geld is voor 1 keer. Ook is het dus drukker dus moeilijker zoeken naar een campin. En dat alles voor maar een paar euro goedkoper.

**Liselore:** Campings verschil tussen 80 en 100 mensen is niet groot. Het heeft wel invloed op de kosten voor de alv.

**Jarik**: Je weet niet van te voren hoeveel de alpencamping gaat kosten.

**Richard**: Je weet wel dat het een beetje goedkoper wordt.

**Odet**: Het is een chill voordeeltje waar je heel veel usacers mee bereikt.

**Anne**: Dan wordt het volgende jaren duurder, kan dat niet nu al?

**Liselore**: Die maak je aan het begin van het jaar en dan kan je dan een hogere prioriteit maken.

**Djoeke**: Het is nu eenmalig goedkoper voor 95. Waarom dan niet 5000 euro? Of 2x 2500 euro?

**Liselore**: Het geld moest binnen een jaar op en een alpencamping is binnen een jaar.

**Djoeke**: Maar het kan wel een plan zijn.

**Karim**: Je kan ook geld reserveren.

**Odet**: We willen geen plan dat blijft liggen.

**Diede**: Niet nadenken over lange termijn gewoon uitgegeven en zo veel mogelijk mensen ervan laten genieten. Niet nadenken over dat het dan duurder wordt volgend jaar.

**Jochem**: Kan je niet sowieso de camping goedkoper maken?

**Odet**: Het is sowieso goedkoop.

**Karim**: Het was bij ons gratis omdat we 3000 euro over hadden.

**Liselore**: Dan is dit een mooie manier om het geld op te maken.

**Karim**: Je kan met de bus naar de alpencamping rijden.

**Monty**: Is dit bedrag flexibel?

**Odet**: Ja

**Odet**: Vragen?

*nee*

# Plan 5: techniektraining

**Tomas**: We hebben een plan opgesteld: We willen een jaar lang 1 trainer inhuren voor de usac. In de begroting krijgen we dan 19 trainingen met een groepsgrootte van 10-15 mensen. We willen daarna het niveau van trainingen kunnen voortzetten. Daarna willen we trainingen binnen de commissie van de trainer krijgen waar hij ons begeleidt. Om daar wat van op te vatten. We hebben nu met de commissie vaste trainingen gegeven. Afgelopen lente instroom hadden we ook een reeks trainingen. We hebben niet heel veel ervaring en klim/training niveau om gevorderde trainingen te geven op een goede manier. Daarom willen we een trainer inhuren voor de usac.

Andere info:

We hebben nog geen contact met een hal gehad, ik weet niet of we het bij KMU gaan doen. Bij KMU tijden is het niet handig. Andere Sacs die consistent trainingen geven, hebben een eigen hal die ze kunnen reserven. Daarom willen wij een los moment reserveren. Daarvoor moeten we nog in contact komen. We hebben nu met 1 trainer contact van de school of rock. Hij heeft zelf geen tijd maar wil graag met ons sparren en heeft ons informatie geven. We hebben geen info en geen quote. De begroting is gebaseerd op de training prijzen van Sterk, dat kwam gemiddeld uit op een groep van 8 voor 168 euro. Daar gaat veel van naar de hal toe.

De commissie voert het plan uit. We zijn nog steeds op zoek naar commissieleden. We lopen er nog steeds tegenaan dat we niet veel tijd hebben. De volgende reeks trainingen komt in januari. Dan hebben wij dat waarschijnlijk nog niet rond met een trainer en een hal. Joep en ik hebben hier 3 uur samen aan gewerkt. Als dit ingestemd wordt kunnen we dit verwezenlijken, en er is veel vraag aan

Qua begroting: het zou een jaar duren met 19 trainingen en 6 interne trainingen. Met een uurtarief van 80-100 euro.

**Jordi**: 19 trainingen voor leden en 6 trainingen voor jullie?

**Tomas**: Ja, omdat dit voor een jaar zou kunnen of binnen het budget en dan jammer als het stopt na het jaar.

**Diede**: Goed idee: Daar is veel animo voor. Het is wel echt een probleem dat het voor zo weinig mensen is. Je kan ook niet zeggen dat elke week andere mensen trainen. Je wilt niet maar 1 klasje.

**Tomas**: Context: Het plan zijn trainingen van 5 weken dus 5 weken met vaste groepjes. Met 1-3 proftrainers.Je bereikt veel mensen hiermee als je elke 5 weken rouleert.

**Diede**: Een trainer kan jullie misschien helpen als commissie voor een trainingsschema.

**Tomas**: Ja, dat is ook het idee. We willen een blijvend voordeel. Namelijk ervaring binnen de commissie

**Diede**: Er is een opleiding klimtrainer van de nkbv.

**Tomas**: Daar hebben we het over gehad, Senna heeft die opleiding gedaan. Maar het is vooral gericht op kinderen en jeugd

**Jarik**: Het is 400 euro per dag en het is maar een dagje over uitleg voor training geven.

**Tomas**: Wat ik ervan heb begrepen, is dat het meer op een kaderopleiding lijkt. Ik weet niet of we daar het niveau voor hebben.

**Jochem**: Ik vind het een minder plan. Training krijgen is leuk vanuit de usac. Bij de Gsac zijn er 3 trainingen per week. Het zijn aparte dagen dus niet tijdens vrij klimmen. Het zou top zijn als dat wel zou kunnen. Ik denk niet dat de kwaliteit van de trainingen omhoog gaat als je het door een prof laat doen. Ik kan veel sacs aanwijzen die het zelf doen. Je kan het aan hun vragen.

**Tomas**: Luc en Senna geven trainingen en hebben ervaring met schema's en Joep heeft ook ervaring. Joep liep er tegenaan dat we geen eigen wand en hal hebben. Zij hebben een eigen spray wal waar ze trainingen kunnen geven. Het andere is dat het een tijdsaspect is binnen de commissie. Als je ze kan voorbereiden dan kan je weg met het schema. Het is niet heel makkelijk om trainingen te geven.

**Jarik**: Voor gevonden gaan ze zelf training groepjes vormen en gaan we niet zelf uitleg geven.

**Jochem**: Wat versta je onder gevorderden. Het hoeft niet heel complex te zijn.

**Tomas**: Ik ben het met je eens dat kan. Het is ons niet helemaal gelukt. Ook al stoppen we er veel tijd in. Dit zal het hele proces versnellen.

**Jochem**: Ik heb liever meer klimdagen dan een trainingsdag,

**Ward**: 168, 2 uur tarief dus trainen per uur goedkoper niet via een hal?

**Tomas**: Wij hebben meer mensen dus zou wel duurder uitvallen.

**Karim**: Heb je gedacht om deelnemers te laten betalen?

**Tomas**: Ja, we hebben een enquête uitgestuurd na de zomer over potentiële dingen. We hadden een paar reacties. Mensen willen maximaal heel weinig betalen. De prijs van sterk is exclusief hal entree. Dit uurloon is exclusief. En je moet wel een moment met de hal afspraken.

**Richard**: Je kan de deelnemers sterk entree hal laten betalen. Is de aanname van geld naar de hal van trainingen juist?

**Lukas**: Dat lijkt me wel, Luc en Senna krijgen dat echt niet betaald. Ik zou het gek vinden als het zoveel omhoog sprong.

**Richard**: Het is moeilijk om de techniek commissie samen te krijgen om trainingen te doen. Hoe haalbaar denk je dat het is om 19 extra lessen te doen.

**Tomas**: Het aantal lessen is niet het probleem. We hebben altijd trainers gehad. De voorbereidingstijd is het probleem, niemand heeft de tijd om 2-3 uur per week er in te stoppen. We hebben van andere usaccers gehoord dat ze ook wel een enkele training zouden willen geven.

**Jordi**: Ik vind het een gekkig ding: Trainers bij Sterk krijgen echt niet zoveel betaald. 2 trainers per uur is wel 100 euro.

**Odet**: je wilt wel iemand met expertise.

**Jordi**: Ik vind het speculeren. Ik mis de concrete aanname wat mensen kosten.

**Tomas**: Het is moeilijk om losse trainers te vinden. We hebben het duur ingeschat.

**Jordi**: We moeten een hal moment ergens zien te vinden, met waarschijnlijk een goeie deal of op een goedkoop moment. Dat is voornamelijk 's middags, Dat is voor studenten wel een slecht moment. Een hal zou liever niet verhuren.

**Tomas**: We denken dat er binnen de usac genoeg mensen vrij kunnen vragen.

**Jordi**: Je kan gratis gebruik maken van Olympos.

**Tomas**: Goed punt.

**Diede**: Heb je Jeffrey al gevraagd of hij trainingen kan geven? Hij zou dat wel goed kunnen.

**Tomas**: We hebben hem nog niet benaderd, is wel een goed idee.

**Diede**: Hij vindt dat misschien wel leuk.

**Tanya**: Ik zie veel struikelblokken: 19 trainingen, weinig mensen kunnen, investeren in trainers opleiden en halmomenten afhuren.

**Tomas**: De opleiding is wel echt duur.

**Tanya**; Je kan ook alleen de 6 lessen voor interne trainers. En de rest investeren in halmomenten.

**Tomas**: Daar zouden we naar kunnen kijken, Dan is het wel een zelfstandige opleiding.

**Tanya**: Maar daarna kan je wel meer mensen bereiken.

**Jarik**: Je kan lastig investeren in een commissie, je investeert in een specifiek groepje. Die kunnen na een jaar zomaar stoppen waar je dan niets uithaalt. Je hebt geen garantie,

**Tomas**: Je kan dit hetzelfde zien als een kaderopleiding, mensen vroeg laten beginnen en lang actief blijven.

**Diede**: Ik ben het wel eens met Jarik. Het is een commissie die commitment vraagt, je kan geen garantie geven dat die voor altijd bestaat. Ik zou voorzichtig zijn met investeren in bepaalde mensen.

**Jordi**: Je hebt voor de ai opeldinge dat je daarna 3 cursussen moet geven. Een opleiding aan Usaccers is een goed idee. En 3 avonden is wel haalbaar. Ik vind dit structureel een mooi ding dus het hoeft niet via een grote plannen ALV maar gewoon via een normale ALV.

**Jochem**: Mensen verlaten nu snel commissies. Dan moeten nieuwe mensen weer kennis winnen. Ik zie dit als een kickstart.

**Jarik**: Er waren ooit 2 trainers maar die zijn gestopt.

**Yu-lan**: Als de vereniging het niet wil dan wilt het niet. Als het überhaupt al niet lukt dan kan je er wel geld tegenaan gooien maar er moet nog steeds wel wat gebeuren.

**Richard**: Ik zie dit wel als een stijgende lijn.

**Tomas:** dank jullie wel!

# Plan 2: gratis/goedkoop klimmen bij KMU

**Diede**: Mijn plan is saai, pragmatisch en doeltreffend.

Het gaat om heel goedkope entree voor de klimmuur. Met het idee van dat heel veel mensen ervan kunnen genieten, je weet zeker dat je het geld makkelijk kwijt gaat zijn, wat het probleem was met oude plannen. Ik heb deze grafiek *[zie bijlage]* opgesteld om het toch een beetje spannender te maken. In januari zou de prijsverlaging ingaan. Dan zie je een sterke toename in klimniveau, stijgingshoek net iets hoger dan ervoor. Er is wel een afname door de lente-instroom. En een paar dagen hittegolf, dan daalt klimniveau een beetje. Hier heeft iedereen het druk, hier is de zomer. Zelfs na de zomer, dip door nieuwe instroom maar trend zet wel echt door. Nu ga ik het financiële plaatje laten zien. Het is lastig in te schatten om een berekening te maken. Ik maak deze aanname: 30 mensen gemiddeld in een jaar. 5500 euro per jaar geïnvesteerd, komt dus 2500 euro bij. Het is geld wat wij investeren, maar totale besparing voor leden is 2,43 keer zo groot! 2500 euro nodig voor een symbolische entreeprijs van 50 cent. Het kan kan ook gratis als je er 3000 euro tegenaan gooit

**Richard**: Wat wordt dan mijn klimniveau na 3 jaar?

**Diede**: Dat kan ik thuis voor je uitzoeken

**Jochem**: Hoe gaan we het doen qua declaratie, of usac of kmu?

**Diede**: Wat je al betaald hebt bij de strippenkaart kan niet zoveel aan te doen zijn. De exacte invulling moet besproken worden met kmu. De verantwoordelijkheid ligt bij het bestuur. Dit is altijd uitvoerbaar en voor alle mensen.

**Jochem**: Hoe wil je dat financieel doen?

**Diede**: We gaan ieder jaar 5500 euro onderhandelen.

**Odet**: Dit is niet per se elk jaar.

**Jarik**: 2500 investering , 2.5 X korting. Daar gaan ze nooit mee akkoord.

**diede**: Maar dat is ook de factor waarmee we nu korting krijgen!

**Odet**: Dit zou of voor kortere periode zijn of voor toch een hogere entree prijs.

**Jarik**: Als we tegen kmu laten weten dat we meer geld hebben dan kan het zijn dat zij meer geld vragen.

**Diede**: Dan moeten we heel duidelijk zijn in de onderhandeling dat het over een eenmalig bedrag gaat.

**Karim**: Ik ben bang dat we dan onze andere deals bij hallen kwijt gaan raken.

**Anne**: Ik vind het een heel top plan, maar ben je nu niet gewoon geld aan het uitgeven voor het uitgeven?

**Diede**: Maar dat moet! Hoe dan ook wordt het geld uitgegeven en hoe dan ook komt het bij alle leden terecht.

**Richard**: Bij de lente-instroom is de hal al te druk, wordt dat nu dan niet erger?

**Odet**: Dat is gezellig.

**Diede**: Dan kunnen we kijken of we in plaats van goedkoper maken de hal een uur eerder open kunnen laten gaan, of een uur later dat is misschien beter.

**Jochem**: Als ik fiscus zou zijn, zou ik gaan zweten van hoe gaan we dit doen.

**Diede**: Als jij in een keer 50 strippen hebt gekocht, heb je er geen baat bij. Als je 5 of 6 strippen hebt is dat maar gewoon zo.

**Jochem**: Bij kmu betaal je elke keer met je pinpas voor entree een keer. Ik snap niet hoe je dit in de praktijk gaat toepassen

**Diede**: Er gaat elk jaar 5500 euro naar de klimmuur in plaats van 5500 doe je 8000 naar de klimmuur anders wordt het te ingewikkeld.

**Jochem**: Dus je stelt voor dat je elke keer een nieuwe entree koopt?

**Diede**: Als je huidige strippenkaart is afgelopen dan koop je weer een nieuwe en dan heb je wel dit huidige gunstige tarief. Dit tarief is van toepassing op strippen die je koopt.

**Yu-lan**: Je moet je strippen binnen een jaar opmaken dus je mag toch niet 100 strippen kopen?

**Jochem**: Er moet meer gerekend worden van wat KMU ervan vindt en wat het voor invloed heeft.

**Odet**: Als er een plan is, moeten we nog gaan overleggen over hoe lang het is en dan is het uitgangspunt dat er een periode in ieder geval gratis of heel goedkoop is.

**Erben**: Wil je dit invoeren alleen bij KMU of ook bij Mountain Network?

**Diede**: MNN is geen structurele uitgave, KMU is een vertrouwde hal en daar gaan mensen ook terug als deze deal stopt.

**Richard**: Wat is die investeringsfactor?

**Diede**: Wij gooien 5500 per jaar naar kmu toe en de besparingen zijn 2.4x zo groot.

**Jordi**: Op Zich maakt de factor niet heel veel uit voor dit plan.

**Diede**: Nou anders wordt het geen 50 cent maar 1 euro 50, je kan het getal aanpassen in de excel en kijken wat er gebeurd.

**Madelief**: Is het het niet nadeliger als er meer mensen komen?

**Diede**: Ja, klopt, woops.

**Odet**: Ik vind het moeilijk, gratis kan maar korte periode.

**Diede**: Ik ben meer voor een lange periode. want dan kunnen meer mensen ervan genieten.

**Odet**: Ik had zelf ook een mooie tabel gemaakt.

**Diede**: Die heb ik verwijderd. Oeps.

**Odet**: Als je 1 euro betaalt om te klimmen en usac betaald 3,5. Dan kan je 15 weken voor een euro klimmen. Dat is gebaseerd op 30 mensen.

**Tanya**: Het lijkt me ondragelijk op de hal.

**Odet**: Conclusie dat de prijs we het nog niet weten.

*geen vragen*

## Toevoeging busplan cashflow

**Jarik**: Ik heb mijn best gedaan. 10000 euro heb je al gekregen voordat je begint in februari. De kosten zijn 200 euro aan verzekering, 500 aan wegenbelasting en 1500 aan onderhoud. We betalen 2200 euro. In maart: alleen verzekering, geen wegenbelasting/onderhoud.

Dus in februari alleen uitgave, daarna alleen inkomsten. En dat kan want dat hebben we op de bank.

# Stemming

*De machtigingen worden herhaald*

**Diede**: Deze stemming gaat over begrotingswijzigingen. Dus dan moeten de exacte beschrijving en begroting al klaar zijn. gaan we hierover stemmen? Of gaan we over de interesse van de plannen stemmen en dat die dan pas bij de Halv worden inbegroot?

**Odet**: Dat wisselt per plan maar ik denk het laatste. Het ligt ook aan het aantal plannen dat wordt ingestemd. Bij veel plannen is het bedrag ook geen factor. In principe wordt de begroting ingestemd zoals het er nu staat.

**Thijs:** Het zou raar zijn als we nu voor een plan stemmen en dat die bij de Halv dan weer wordt weggestemd door mensen die er nu niet bij zijn.

**Odet**; Ik stel voor dat we voor alle plannen een stemming uitbrengen. Als het dan blijkt dat we boven een bedrag van 5000 uitkomen dan kunnen niet alle plannen worden uitgevoerd. Als het plannen zijn met flexibele bedragen kunnen we die aanpassen. Als dat niet kan, moeten we opnieuw stemmen.

**Diede**: Dan moeten we eigenlijk na een flexibel plan bedrag wijziging nog een keer stemmen.

**Jordi**: Als we dadelijk op 5 plannen door stemmen dan moeten we nog een keer stemmen op alle plannen? Als we dadelijk het plan bus en het plan alpencamping door stemmen. Met 5 stemmen en 7 stemmen. Wordt het hoogste aantal stemmen dan goedgekeurd?

**Odet**: Een plan moet sowieso volstrekte meerderheid hebben dus met 5 of 7 stemmen dan vervalt het sowieso. Als er dadelijk meerdere plannen met volstrekte meerderheid worden ingestemd en die boven de 5000 euro uitkomen dan moeten we bedragen aanpassen.

We gaan op alle plannen stemmen. Laten we eerst de totale stemmen tellen.

**Jochem**: Wat nou als je blanco wilt stemmen, veel van mijn machtigen willen blanco stemmen?

**Odet**: We gaan eerst voor, tegen, neutraal stemmen en dan onthouden. Dus dan kan je daar dus voor stemmen.

**totaal stemgerechtigen**: 36

**Odet:** We stemmen met een volstrekte meerderheid, dat betekent dat 19 mensen minstens voor moeten stemmen en dat blanco dus eigenlijk tegen is.

**Richard:** Is onthouden van stemmen ook tegen stemmen?

**Odet**: Ja, het is nee stemmen zonder echt een statement te maken.

**Jarik**: Dus je telt wel mee in de totale stemmen?

**Odet**: Als je neutraal stemt dan wordt je wel meegenomen in de stemming. Als je je onthoudt van stemming is dat niet zo.

**Jarik**: Dus als er mensen onthouden moeten we minder mensen voor stemmen?

**Odet**: Ja, dat klopt.

## (Ongeldige) Stemronde 1

*Plan 1 de bus:*

*Voor: 17*

*Tegen: 12*

*Neutraal: 4*

### Discussie stemming

***Odet****: Wij hebben zich onthouden van stemmen?*

*O nee, laat maar dat mag ik niet vragen.*

***Thijs****: Dus 33 stemmen in totaal. 17+12+4*

***Diede****: Wat is de totale meerderheid? De meerderheid van de stemmen of van de stemgerechtigden?*

***Marah****: Dat hebben we net al besproken. Als je je onthoudt telt je stem niet mee.*

***Thijs****: Dus het is een meerderheid*

***Odet****: Nee, Nee maar wacht even. Er worden nu nog geen plannen aangenomen. We moeten eerst over alle plannen stemmen. En vervolgens kan er over een definitieve begroting worden gestemd.*

*\*geroemoer\**

*Bestuur is in de statuten aan het kijken voor de definitie van volstrekte meerderheid.*

***Richard****: Blanco stemmen is toch als je naar de ALV wilt gaan om te luisteren en niet om te stemmen.****Odet****: Dat ligt er dus aan of het een volstrekte of absolute meerderheid stemt.*

*We gaan in principe uit van een volstrekte meerderheid waarbij blanco stemmen niet worden meegeteld.*

***Tanya****: Kan er dan opnieuw worden gestemd want dit is wel nieuwe informatie?*

***Tomas****: Nee toch, dit is de regeling die we net zeiden. Dus blanco of onthouden telt niet mee met de stemming.*

*\*Geroemoer\**

*Hier staat blanco is onthouden. Neutraal stemmen is iets anders dan blanco of onthouden*

*\*Discussie bestuur, We stemmen met een volstrekte meerderheid en dat is dus toch wel met alle stemgerechtigden dus een plan moet 19 voor stemmen hebben\**

***Odet****: Omdat het erom spant proberen we uit te zoeken hoe het nu echt zit. Wat ik heb staan is alle aanwezige leden door de helft plus 1, blanco stemmen worden niet meegeteld. En aanwezige leden zijn dus ook de gemachtigde leden, die zitten daar dus bij.*

***Jarik****: Dus wat is het verschil tussen blanco en neutraal?*

***Odet****: Blanco is neutraal.*

*\*Verwarring\**

***Diede****: Dus onthouden van stemmen wordt niet meegeteld met de stemming. Dus de meerderheid is dus 19 mensen die voor stemmen. Dus dat was er net niet.*

***Madelief****: Hoort neutraal niet bij de aanwezigen?*

***Odet****: Ja, het hoort daar wel bij dus neutraal is eigenlijk tegen stemmen*

*\*Discussie\**

*Ik ga nu nog een keer duidelijk uitleggen hoe het zit. En dan gaan we nog een keer stemmen voor de mensen die het niet duidelijk hadden. En dat geldt dat.*

*Er zijn dus 36 stemgerechtigden aanwezig, of die nu via een machtiging zijn of fysiek, dat maakt niet uit. We hebben de helft van de aanwezige stemgerechtigden plus 1 voor stemmen nodig om het plan door te laten gaan. Dat is 19. Onthouden en neutraal is dus hetzelfde en tegen ook.*

***Jochem****: De gemachtigden weten niet dat er nu dus geen verschil in zit.*

***Odet****: Dat zouden ze kunnen weten. Dat maakt niet uit.*

***Tomas****: Jij bent gemachtigd dus je mag voor hen een beslissing maken.*

***Diede****: De term neutraal heeft nooit bestaan bij de USAC, dat is net bedacht. Dat is blanco.*

***Odet****: Oke dus we hebben: voor, tegen, blanco daarvan gaan we stemmen. En er zijn 19 voor stemmen nodig om het plan door te laten gaan.*

## Stemronde 2

### Stemming, plan 1 de bus:

*Voor: 17*

*tegen: 14*

*blanco: 3*

*Geen meerderheid.*

### Stemming, plan 2 gratis/goedkoop klimmen

*Voor: 12*

*tegen: 12*

*blanco: 11*

*Geen meerderheid.*

### Stemming, plan 3 gala:

*Voor: 20*

*tegen: 6*

*blanco: 5*

***meerderheid.***

### Stemming, plan 4: goedkoop alpencamping:

*Voor: 20*

*tegen: 7*

*blanco: 8*

***meerderheid.***

### Stemming, plan 5: techniektraining

*Voor: 14*

*tegen: 10*

*blanco: 10*

*Geen meerderheid.*

**Odet:** Dus er zijn 2 plannen die een meerderheid hebben gekregen. Namelijk het:

Gala en de goedkope Alpencamping.

Voor beide plannen zijn 2000 eurotjes inbegroot. Dus we hebben nog 1000 euro over.

Is er behoefte vanuit de zaal om nog te stemmen over een aanpassing van deze bedragen?

**Richard**: Ja, laten we de 1000 euro opmaken. We hebben we het dus laten we het uitgeven.

**Diede**: Ja, met 1000 euro kan je nog best een leuk plan verzinnen.

**Jarik**: Ik zou het niet in een ander plan stoppen.

**Tomas**: Ik vind het zelf niet nodig. Het gaat toch terug naar de vereniging.

**Odet**: Dus er wordt nu 4 van de 5000 euro uitgeven. We kunnen nog stemmen voor nog extra 1000 euro voor de alpencamping.

**Jochem**: Waarom naar de alpencamping en niet het gala?

**Odet**: Omdat ik het zeg.

**Liselore**: Met extra 1000 euro gaan de kosten van een week van 74 euro naar 38 euro. Dus dat is ongeveer de helft.

**Monty**: Dus moeten we nog stemmen?

**Odet**: Alleen als we nog die 2000 naar 3000 willen aanpassen maar dat hoeft niet als we het niet willen.

**Richard**: Anders is de 1000 euro gewoon weg he.

###

### Stemming: 1000 euro extra naar de alpencamping

Voor: 20

Tegen: 11

Blanco: 2

**Meerderheid.**

**Odet:** Dat betekent dat er 3000 euro naar het plan goedkope alpencamping gaat. En 2000 euro naar het Gala. En dat het geld gewoon op is.

*Er wordt gezongen*

# Rondvraag

**Karim**: Ik ben een beetje teleurgesteld, in de alv. Ik vind dat we überhaupt een beetje te risicoavers zijn met de usac. En ik vond het een beetje gek om met een volstrekte meerderheid te stemmen.

**Odet**: Ja, dat is gewoon vastgesteld om altijd met een volstrekte meerderheid te stemmen, behalve als je een hele goede reden hebt om dat niet te doen. Excuus als daar wat verwarring over was. Dit is wel hoe het volgens de regels is.

**Richard**: Ik heb het vertrouwen dat er ooit een keer een bus komt.

**Jochem**: Ik heb een vraag voor de buscie, kunnen jullie niet gewoon 10000 euro aan sponsoring binnen halen?

**Karim**: Dat moeten we dan ook in de alv voor stemmen.

**Jonne**: Ik vroeg me af of de gemachtigde wisten dat ze voor alle plannen tegen stemde? Want veel mensen hadden veel blanco stemmen. Misschien waren ze eigenlijk niet tegen.

**Odet**: Ja, dat is iets om in het HR naar te kijken.

**Diede**: Het is meer iets wat duidelijk gecommuniceerd moet worden.

**Liselore**: We zullen het opschrijven.

**Jarik**: Waar is Leo en de Bus?

**Odet**: De Bus is op de Pnyx.

**Thijs**: Leo is uitwaaien in Den Helder.

**Jordi**: We gaan wel steeds meer aan de veilige kant zitten met de usac. We hadden nu ook weer een mooi risicovol plan. Ik vind het beetje teleurstellend dat daar zo op is gestemd. Maar daar is de ALV voor en dat is goed. Maar neem het mee in de toekomst dat de baldadigheid die USAC vroeger had weer wat terug mag komen.

**Madieke**: Mag ik mijn sticker voor aanwezigheid bij de ALV?

 *Die is er niet.*

**Gerbrich**: Ik heb zin in het gala.

 *Wij ook.*

**Odet**: Bedankt voor het komen. Ik hoop dat we naast de teleurstelling wel de wensen van de vereniging hebben weten te weerspiegelen in deze ALV. Ik heb er zin in!

*Odet schorst de vergadering om 22:32*

*Het lied wordt nog eens gezongen!*